

Selbstständigkeit, serviceorientierte und kooperative Persönlichkeit mit schneller Auffassungsgabe, sicheres Auftreten und positives Denken zeichnen Sie aus?

Dann möchten wir Sie unbedingt kennenlernen!

Wir, die Dehon Gruppe und Spezialist in Europa, wenn es um Spezialchemikalien für die Kälte und Klimatechnik geht, suchen eine(n)

Vertriebsingenieur

Ihre Aufgaben:

- ✓ Analyse der Marktbedürfnisse
- ✓ Neukundenakquisition
- ✓ Festigung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- ✓ Entwicklung von Strategien
- ✓ Umsatzverantwortung
- ✓ Projektbegleitung zwischen Vertrieb und internen Bereichen
- ✓ Produktentwicklung und -Einführung
- ✓ Messebesuche

Ihr Profil:

- ✓ Technisch-chemische Kenntnisse
- ✓ Selbständiger Arbeitsstil
- ✓ Ein hohes Maß an Teamorientierung
- ✓ Gute Kommunikations- und Organisationsfähigkeit
- ✓ Gute Englischkenntnisse
- ✓ Gute PC-Kenntnisse (MS-Office)
- ✓ Reisebereitschaft

Wir bitten Ihnen:

ein attraktives, abwechslungsreiches und internationales Arbeitsumfeld, in dem Sie sich mit Eigenverantwortung und kurzen Entscheidungswegen einbringen können. Ein neutraler Firmenwagen sowie eine moderne IT- Ausstattung.



Solutions to give you the lead

DKF GmbH Robert-Bosch-Str.14 40668 Meerbusch
Email: vkleiner@climalife.dehon.com
www.climalife.dehon.com